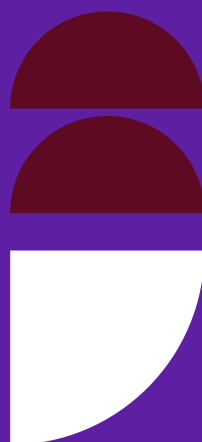


CONSEJOS Y CONSEJEROS DE ALTO IMPACTO

MADRID,
ESPAÑA

JUNIO
2025



“Ningún hombre es tan sabio que no pueda equivocarse fácilmente si solo sigue su propio consejo. Aquel que solo se instruye a sí mismo tiene por maestro a un necio.”

-BEN JONSON



ESTE PROGRAMA ES PARA TI PORQUE:

- ✓ Crees que tienes valor a aportar como consejero.
- ✓ Quieres acelerar el camino hacia tu próximo Consejo.
- ✓ Te gusta prepararte para afrontar los nuevos retos eficazmente.
- ✓ Quieres ser el consejero líder al que todos acuden.

UN PROGRAMA DE ENFOQUE PRÁCTICO CON 2 OBJETIVOS:



ACCELERAR TU PROGRESO
HASTA TU PRÓXIMO
CONSEJO Y ELEGIR BIEN.



SER EL CONSEJERO DE
ELECCIÓN EN
CUALQUIER CONSEJO.

ADVISORY BOARD ARCHITECTS

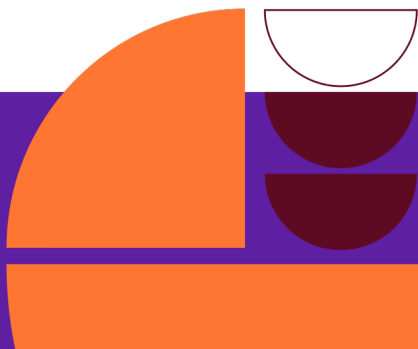
ABA es experta en desarrollar **Consejos y consejeros de alto impacto** que crean compromiso y crecimiento. Asesoramos a los consejos para que tengan la estructura, composición y procesos adecuados al momento estratégico de la empresa. Formamos consejeros para que tengan el máximo impacto desde la primera reunión



ADVISORY BOARD ARCHITECTS

EL PROGRAMA Y NOSOTROS

El programa ayuda a los altos ejecutivos a acelerar su camino hacia los Consejos y, mediante la aplicación de herramientas de proceso y técnicas de influencia y comunicación, asegurar que se convierten en el consejero de referencia en cada Consejo del que formen parte



A DIFERENCIA DE UN CONSEJO ESTÁNDAR **UN** **CONSEJO DE** **ALTO IMPACTO**

Es un partner exclusivo del equipo y un acelerador estratégico para la organización



Impulsa y genera un mayor valor empresarial

En lugar de únicamente reportar, se enfoca en impulsar compromiso/engagement y colaboración en las reuniones de consejo



Se enfoca en drivers estratégicos que impulsan a la organización hacia sus metas futuras

Crea mayor alineación y confianza entre el equipo ejecutivo y el consejo



CONTENIDO

PARTE 1

Estructura de consejos, expertise, posicionamiento personal

01

- * Tipos de estructuras y cómo encaja cada estructura contigo
- * Definir tu expertise, pasión y preferencias
- * Definir tus experiencias, capacidades y rasgos

Tu plan de acción - Crear tu Board Journey

02

- * Desarrollo del documento de presentación (Board Journey) y tu Board Plan
- * Tu producto (tú), Precio, Promoción, Puesto
- * Plan de Marketing
- * Networking

Due diligence, entrevistas y compensación

03

- * Asegurar que las oportunidades cuadran con tu perfil
- * Preguntas a hacer en el DD Información a contrastar
- * Compensación justa para ti en cada caso

Como ser el consejero de elección

04

- * Las reuniones: Cómo comunicar las ideas de forma efectiva. Cómo influenciar. La potencia de las historias. Power questions
- * Entre reuniones: Cómo preparar una reunión, colaboración y comunicación con el CEO/ Presidente y su equipo entre reuniones

Como ser el consejero de elección

05

- * Cómo crear y liderar un entorno colaborativo en el Consejo. Demostrar capacidad de liderazgo
- * Cómo crear mecanismos de feedback que te ayudan a ti y al resto de los consejeros a entender y aumentar tu nivel de impacto

Evaluaciones de Alto Impacto

06

- * La importancia del feedback para el consejo
- * Diferentes métodos de evaluación
- * La eficacia de las evaluaciones post-reunión
- * Cómo introducir este tema, frecuentemente complejo

PARTE 2

CONTENIDO

Networking Efectivo

07

- * Como nos damos a conocer y como creamos relaciones auténticas y de confianza
- * Los “ocho pasos” para establecer conexiones y mantener la relación activa
- * Casos prácticos y recomendaciones

Gestión del Patrimonio y el Family Office

08

- * Qué es patrimonio, qué es legado. Oficina de familia vs investment office
- * Cuándo y cómo crear un Family Office. Tipos de Family Office. Vertebración y Procesos
- * Investment Policy, Comité de inversiones. Funciones no delegables.

PROFESORADO

DE LÍDERES PARA LÍDERES



Jaime Grego Mayor

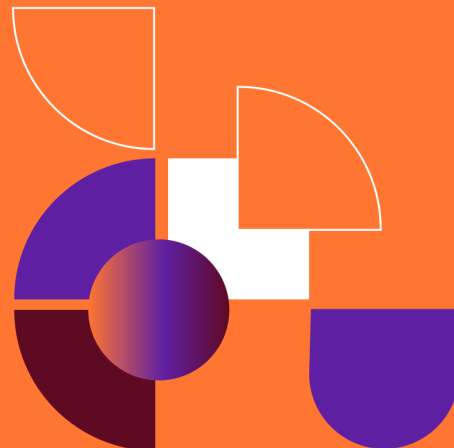
Linkedin

Jaime es Licenciado en Liberal Arts por Brown University; se graduó en Global Finance por el Citicorp Institute for Global Finance y cursó el Programa de Dirección General de IESE. Asimismo, es Master y Doctor en Ciencias Humanas, Sociales y Jurídicas por la Universitat Internacional de Catalunya.

Jaime ha ejercido diversos cargos ejecutivos y no ejecutivos, incluido el de Director General y el de Vicepresidente del Consejo de Laboratorios LETI durante 12 años. Fue así mismo Presidente del Consejo de Administración de Calzados Royalty, empresa familiar minorista de calzado.

Fue Consejero durante 6 años de Origio A/S (sociedad danesa cotizada en la bolsa de Oslo) y miembro durante 3 años del Consejo de Administración de YPO, asociación global de empresarios.

En conjunto, Jaime acumula 34 años de experiencia en consejos de administración de diversos tipos y posee una profunda experiencia en empresas familiares y no familiares. Jaime está convencido del impacto estratégico que un Consejo de Alto Impacto puede generar, por lo que en el año 2011 fundó Advisory Board Architects Europe S.L., empresas desde las cuales ha ayudado a numerosas empresas a crear u optimizar sus órganos de gobierno.



PROFESORADO

DE LÍDERES PARA LÍDERES

Miguel López de Silanes

[Linkedin](#)



Miguel es empresario, asesor, directivo y educador centrado en el sector financiero y el mundo de las empresas familiares y los Family Offices durante los últimos 25 años, en Europa, Estados Unidos y América Latina.

Inició su carrera en consultoría estratégica (Bain & Company), Capital Riesgo (Apax) y Banca de Inversión y Wealth Management (UBS) en España, Reino Unido, USA y América Latina (1997-2014). Ha sido responsable del Family Office de una familia del Sector inmobiliario en España (2015-2016)

En la actualidad es Director del Área Internacional de Family Office Exchange, la principal red mundial de Familias Empresarias y Family Offices, siendo responsable entre otros de los temas de análisis de riesgos y oportunidades y gestión de crisis.

Es profesor en Instituciones académicas y a nivel corporativo de temas como la familia empresarial, el Family Office, inversiones y Capital Riesgo, liderazgo y coyuntura económica. También es formador de los miembros de las nuevas generaciones de familias empresarias en temas como ventajas competitivas, comunicación, networking, liderazgo, estrategia y finanzas. Miguel es miembro de una familia empresarial con actividad en América Latina y Europa. Es licenciado de Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad Pontificia de Comillas (ICADE), tiene un MBA por la Harvard Business School, es Diplomado en Historia Militar y Pensamiento Estratégico por la Academia de Guerra del Ejército de Chile/ACAGUE y Private Wealth Management Spain, por la Fundación NUMA / Universidad de Chicago.

Alberto Brito Marquina

[Linkedin](#)



Alberto tiene más de 2 décadas de experiencia en empresa familiar. En puestos directivos en el negocio operativo, y en la creación de la Oficina Familiar, el Comité de Inversión y los órganos de gobierno familiar. Creó y gestionó durante 12 años la Fundación Familiar en la que desarrolló diversos cursos de formación en Private Wealth con la Universidad de Chicago Booth y otras Universidades, a los que atendieron +400 familias empresarias de 24 países. Es Consultor de Empresa Familiar, Consejero Independiente y ponente habitual sobre family office y filantropía familiar. Alberto es miembro del ClubB (red privada de 850 SFO de 44 países), co-fundador del Club de Empresa Familiar de ICADE, Mentor de alumni de E.F. de ICADE, Consejero de EMPATTHY Consultora Chilena de filantropía estratégica y Expert Board de OPPINO. Alberto es licenciado en Empresariales por la Universidad Pontificia de Comillas, Master del IESE, IE, ESIC y PWM por la Universidad de Chicago.

MÁS INFORMACIÓN DEL PROGRAMA

BENEFICIOS DEL PROGRAMA ACELERADOR DE LÍDERES DEL CONSEJO

LOS **DOS OBJETIVOS CLAVE**
DEL PROGRAMA SON

- 1** Acelerar tu progreso hasta tu próximo Consejo y elegir bien.
- 2** Ser el consejero de elección en cualquier Consejo.

DENTRO DEL MARCO DE TRABAJO

- Te ayudamos a definir tu expertise y las oportunidades que encajan contigo.
- Te ayudamos a crear tu Board Journey (BIO).
- Te acompañamos y asesoramos en tu próxima oportunidad: idoneidad, compensación, entrevistas, due diligence.
- Inclusión en la base de datos de asesores de ABA.
- Primero en saber: brindamos a los graduados de BLAP acceso directo o a las nuevas oportunidades de Consejo que tenemos.
- Estamos aquí para ayudarte a aclarar dudas una vez que seas parte de un nuevo Consejo para ser el miembro líder del mismo.

FORMATO

- Formación exclusiva para grupos reducidos de miembros de empresas familiares y altos ejecutivos
- 8 temas de Alto Impacto en 2 días y una media jornada
- Presencial:
 - Cena de networking
 - 2 días completos con desayuno y almuerzo
 - 1 media jornada con desayuno

HONORARIOS

El Board Leadership Accelerator Program es una inversión de 3.500€

El precio incluye el material docente, los desayunos y comidas durante el curso y la cena de networking
No incluye alojamiento y transporte
Dress Code durante el curso: Business casual

CRONOGRAMA

23 / JUN
LUNES

Cena de networking

UBICACIÓN CENA
TBC

24 / JUN
MARTES

Sesión 1 / jornada completa
horarios: 9 a 18 hs
almuerzo y desayuno

UBICACIÓN FORMACIÓN
[Hospes Puerta de Alcalá](#)
Plaza de la independencia 3
28001 - Madrid - España

25 / JUN
MIÉRCOLES

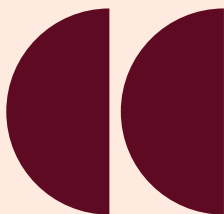
Sesión 2 / jornada completa
horarios: 9 a 18 hs
almuerzo y desayuno

Contaremos con la presencia
consejeros de familias empresarias y
responsables de Family Offices durante
el desarrollo del curso

26 / JUN
JUEVES

Sesión 3 / media jornada
horarios: 9 a 13 hs
desayuno

Para más información
alberto.brito@yahoo.es
+34 607 56 83 49



CONSEJOS Y
CONSEJEROS
DE **ALTO**
IMPACTO

ESPAÑA
MADRID

CONSEJOS Y
CONSEJEROS

